



Implenya

HALBJAHRES ERGEBNIS 2026

Analysten-/Medienkonferenz, Glattpark (Opfikon), 19. August 2026



Implen

20
JAHRE
JUNG

JAHRE ZUKUNFT
GESTALTEN
160

BUSINESS UPDATE

Jens Vollmar CEO

.....

FINANCE UPDATE

Stefan Baumgärtner CFO

.....

AUSBLICK

Jens Vollmar CEO

.....

FRAGEN & ANTWORTEN

Jens Vollmar CEO / Stefan Baumgärtner CFO

AGENDA



Implenia

BUSINESS UPDATE

WACHSTUMSAUSSICHTEN DURCH POSITIVE MARKTDYNAMIK, STARKES AUFTRAGSBUCH UND AKQUISITION – PRIMER PUBLIZIERT

Diversifiziertes Geschäftsportfolio schafft Resilienz & Stabilität in makroökonomischer Volatilität: Kaum betroffen von Währungseffekten und Auswirkungen des Iran-Konflikts; keine Zolleinflüsse, geringe Zinssensitivität



Auftragsbuch mit verbesserter vorkalkulierter Marge weiter gesteigert, u.a. mit bedeutenden Projektgewinnen wie fünf grosse Brücken- und Tunnelprojekte in Deutschland und Skandinavien



Strategische Positionierung geschärft und Primer publiziert, in dem sechs Key Investment Highlights die nachhaltige Wertschöpfung von Implenia ausführen

[Link zum Primer to Implenia:](#) 



zigmo engineering, ein Tragwerks- und Objektplaner in Deutschland, akquiriert. Ideale Ergänzung zum Leistungsangebot der Division Service Solutions mit Synergiepotenzial in Hoch- und Tiefbauprojekten



HIGHLIGHTS

IMPLENIA STEIGERT AUFTRAGSBESTAND, BETRIEBSERGEBNIS UND MARGE IM VERGLEICH ZUM VORJAHR

Auftragsbestand
CHF

8,5 Mrd.

(+9,6%)

Betriebsergebnis
(EBIT) CHF

60,4 Mio.

(+6,0%)

Betriebsmarge
(EBIT-Marge)

3,4%

(+0,3 ppt)

Free Cash Flow
CHF

-117,7 Mio.

(+51 Mio.)

EK-Quote

23,4%

(+2,2 ppt)

FINANZEN

INTEGRIERTES ANGEBOT: BUILDINGS, CIVIL ENGINEERING & SERVICES

BUILDINGS

End-to-End Immobilien-Dienstleister für Entwicklung, Produktion und Modernisation in der Schweiz und in Deutschland

- Real Estate Development
- Neubau und Modernisierung
- General-/Totalunternehmer
- Baumeister
- Holzbau
- Fassadentechnik



CIVIL ENGINEERING

Führender Experte für komplexen Tunnelbau und weitere Infrastrukturbauten in Europa sowie Ingenieur- und Spezialtiefbau in der Schweiz und in Deutschland

- Tunnelbau
- Energieinfrastruktur
- Geotechnik und Vorspanntechnik (BBV Systems)
- Brücken, Strassen- und Bahninfrastruktur
- Spezialtiefbau
- Kiesgruben (SISAG) und Beteiligungen



SERVICE SOLUTIONS

Engineering-, Planungs-, Logistik- und Immobiliendienstleistungen für effiziente und nachhaltige Gebäude sowie urbane Zentren

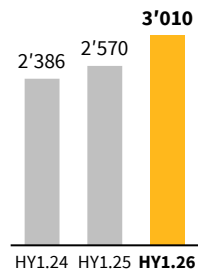
- Immobilien-, centre & site management (Wincasa & Streamnow)
- Tragwerksplanung (zigmo)
- Bauphysik, Akustik, Nachhaltigkeit (Encira)
- Gebäudetechnikplanung (Planovita)
- Baulogistik (BCL)



BUILDINGS – ERSTE GRÖßERE VERTEIDIGUNGS-AUFTRÄGE GEWONNEN

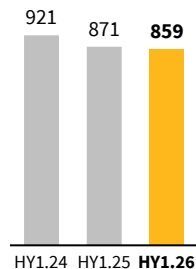
3'010 (+17,1%)

Auftragsbestand
CHF Mio.



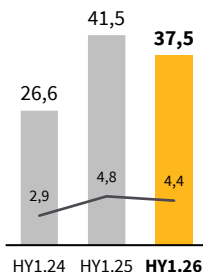
859 (-1,3%)

Umsatz
CHF Mio.



37,5 (-9,7%)

EBIT, EBIT-Marge
CHF Mio., %



- Erhöhter Auftragsbestand mit starker **Zunahme bei Verteidigungs- und Bildungsbauten in Deutschland sowie in den Bereichen Datacenter und Modernisierung in der Schweiz**
- **Umsatz etwa auf Vorjahresniveau** – Hochbau verzeichnet Umsatzwachstum während Real Estate Development weniger Immobilien-transaktionen¹⁾ tätig als im Vorjahr. Steigerung aufgrund des Auftragsbestands erwartet
- **EBIT-Entwicklung:**
 - **Buildings (exkl. Real Estate Development) auf CHF 23,5 Mio. (+13,4%) gestiegen**
 - **Real Estate Development transaktionsbezogen auf CHF 14,0 Mio. gesunken.** Eine getätigte Transaktion im HY1.26 ggü. zwei im HY1.25
- **Buchwert des Real Estate Portfolios aufgrund von drei Akquisitionen auf CHF 194 Mio. (HY1.25: CHF 172 Mio.) gestiegen**

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) Umsatz von Real Estate Development betrug im HY1.26 CHF 51,9 Mio. gegenüber CHF 84,2 Mio. im HY1.25





Zypressenstrasse, Zürich, Schweiz



Departement Biomedizin, Basel, Schweiz



Verwaltungszentrum, Beetz, Deutschland



Polizeipräsidium Münster, Deutschland



GYBUS, Gymnase de Bussigny, Schweiz

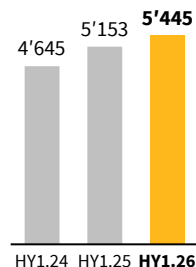


Schindler Areal, Schlieren, Schweiz

CIVIL ENGINEERING – PROFITABILITÄT DES TUNNEL- UND INGENIEURBAUS ERHÖHT SICH WEITER

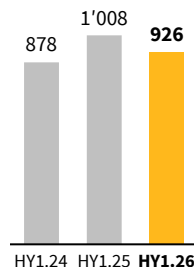
5'445 (+5,7%)

Auftragsbestand
CHF Mio.



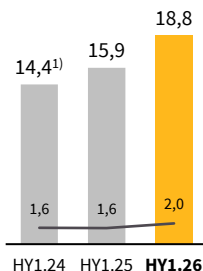
926 (-8,1%)

Umsatz
CHF Mio.



18,8 (+18,2%)

EBIT, EBIT-Marge
CHF Mio., %



- **Auftragsbestand weiter gestiegen**, insbesondere durch Projektgewinne im Brückenbau Deutschland sowie komplexer Infrastruktur (Tunnels & Brücken) in Skandinavien
- Die **vorübergehende Umsatzreduktion** entstand durch umsatzschwächere Startphasen von grossen, anlaufenden Infrastrukturprojekten
- **EBIT stark gesteigert**, insbesondere durch höheren Beitrag des Tunnelbau-Geschäfts sowie Fokus auf verbesserte Profitabilität und Effizienz in einzelnen Bereichen des Ingenieurbaus
- **Laufende Optimierung des Portfolios**

Anmerkung: Differenzen durch Rundung





Bahnstation Korsvågen, Göteborg, Schweden



Brückenbauwerke, Bahnlinie
Karlsruhe/Basel, Deutschland



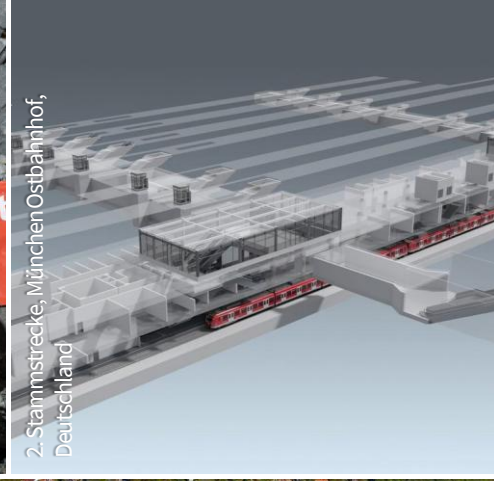
MehrSpur Zürich-Winterthur, Schweiz



Gotthard, 2. Röhre Strassentunnel, Schweiz



Mainbrücke Marktbreit, Deutschland

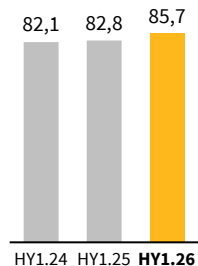


2. Stammstrecke, München Ostbahnhof,
Deutschland

SERVICE SOLUTIONS – ZIGMO AKQUISITION STÄRKT PLANUNGSKOMPETENZEN IN DEUTSCHLAND

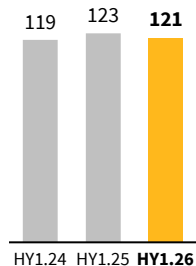
85,7 (+3,5%)

Wincasa AuM
CHF Mrd.



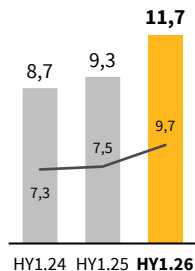
121 (-2,1%)

Umsatz
CHF Mio.



11,7 (+25,6%)

EBIT, EBIT-Marge
CHF Mio., %²⁾



- **Assets under Management (AuM) angewachsen.** Bedeutende Mandatsgewinne, u.a. für die Fondiaria SICAV, die TX Group und das Center INSIDE Volketswil
- **Auftragsbestand auf CHF 69 Mio. gestiegen¹⁾**
- **EBIT gesteigert**, insbesondere durch höhere Erträge der Planungs-, Engineering- und Logistik-Dienstleistungen
- **zigmo engineering Akquisition im Juli 2026** vollzogen²⁾. Der Tragwerksplaner stärkt Implenias Engineering- und Planungskompetenzen in Deutschland
- **Weitere Evaluation attraktiver Akquisitionsmöglichkeiten** im Dienstleistungsbereich in Planung, Engineering oder Management

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) Auftragsbestand betrifft Dienstleistungen der Einheiten BCL Baulogistik, Planovita und Encira; 2) Nach Akquisitionskosten werden keine bedeutenden EBIT-Effekte von zigmo engineering im FY.26 erwartet





BEISPIELE DIVISIONSÜBERGREIFENDER FORTSCHRITTE IM ERSTEN HALBJAHR

Neuaufträge in Spezialisierungen

- MEP-Ausbau (Mechanical, Electrical, Plumbing) bei einem laufenden Datacenter-Projekt
- Auftragseingänge im Verteidigungssektor in Deutschland
- Neubau von Brücken, je zwei in Norwegen und in Deutschland, sowie ein Tunnelbauprojekt in Schweden

→ **führende Position
in strategischen
Spezialisierungen gestärkt**



KI-Initiative «10'000 Volt»

- Gruppenweite, wirkungsvolle, sichere Nutzung und Skalierung von Pilotanwendungen
- Anwendungen auf Baustellen sowie in Value Assurance, Vertragsmanagement, diversen Daten-Interfaces und in weiteren Bereichen
- Workstreams: Strategie & Best Practices, Opportunity Spaces, priorisierte Use Cases, Enabling & Training

→ **Qualität und Effizienz in
datenintensiven Aktivitäten
erhöhen und Use cases
wertstiftend skalieren**

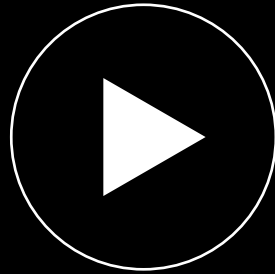


Kultur als strategischer Erfolgsfaktor

- Verankerung der Kultur in Prozessen & Systemen: Führung, Performance Management, Safety, Recruiting, Onboarding, Anerkennung und Projektarbeit
 - Kulturkampagne mit systematischer interner Kommunikation und role-modelling
 - Gruppenweiter Aufbau einer Culture Academy, zur Integration der Werte im Führungs- und Arbeitsalltag
- **systematische Stärkung
der Kultur bei allen
Mitarbeitenden sowie
in der Führung**



OPERATIVE FORTSCHRITTE



Implenia



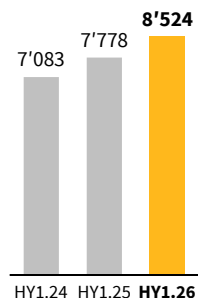
Implenia

FINANCE UPDATE

IMPLENIA GRUPPE – KURZ- BIS MITTELFRISTIGE VISIBILITÄT BESTÄTIGT, EBIT-MARGE VERBESSERT

8'524 (+9,6%)

Auftragsbestand
CHF Mio.



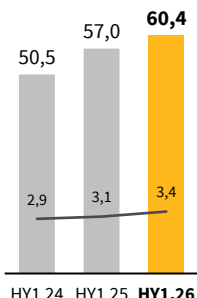
1'767 (-4,8%)

Umsatz
CHF Mio.



60,4 (+6,0%)

EBIT, EBIT-Marge
CHF Mio., %



- **Erhöhter Auftragsbestand steigert mittelfristige Visibilität weiter.** Steigender Umsatz für das Geschäftsjahr 2027 erwartet
- **Vorkalkulierte Marge** des Auftragsbestands weiter **auf 7,9% verbessert**
- **Profitabilität** trotz Wachstumsinvestitionen erneut **erhöht** und operative Resilienz unter Beweis gestellt
- **Free Cash Flow** im branchenbedingt saisonal schwächeren Semester um **CHF 50,7 Mio.** auf **CHF -117,7 Mio.** verbessert
- **Eigenkapitalquote** steigt auf **23,4%** (+2,2 ppt)
- Weiterhin **kaum FX-Transaktionseffekte** aufgrund natural hedging in operativen Einheiten
- **FX-Translationseffekte¹⁾** im HY1.26 vernachlässigbar

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) Details siehe Appendix



EBIT UND KONZERNERGEBNIS SOWIE MARGE GESTEIGERT

Konsolidierte Erfolgsrechnung (verkürzt)

CHF Mio.

	HY1.26	HY1.25
Umsatz	1'766,8	1'855,9
EBIT	60,4	57,0
<i>EBIT-Marge</i>	<i>3,4%</i>	<i>3,1%</i>
Finanzergebnis	-15,2	-15,2
EBT	45,2	41,7
Steuern	-9,7	-8,4
Konzernergebnis	35,6	33,3

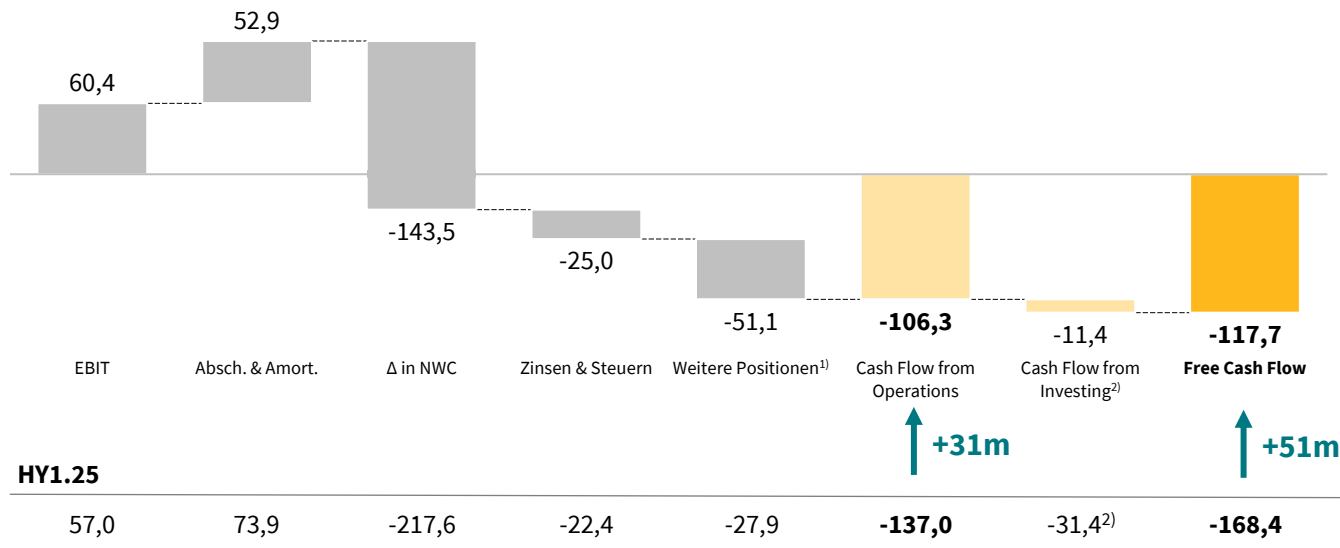
- **Wachstumsinvestitionen im tiefen einstelligen Millionenbereich getätigt** – auf Kurs für CHF ~10–20 Mio. im FY.26
- **EBIT-Marge um weitere 0,3 ppt erhöht**, getragen durch Margensteigerungen insbesondere in den Divisionen Civil Engineering und Service Solutions
- **Stabiles Finanzergebnis** im Jahresvergleich. Implenia hat im ersten Halbjahr Investment-Grade erreicht und mit der **erfolgreichen vorzeitigen Erneuerung des syndizierten Kreditvertrags**:
 - das Fälligkeitsprofil verlängert und langfristig abgesichert (bis 2031)
 - verbesserte Konditionen erreicht
 - die Liquiditätsreserven sowie Garantielimiten weiter gestärkt
- **Konzernergebnis um 6,8% gesteigert**

Anmerkung: Differenzen durch Rundung

VERBESSERTER FREE CASH FLOW IM SAISONAL SCHWÄCHEREN 1. HALBJAHR 2026

Free Cash Flow HY1.26

CHF Mio.



- **(Free) Cash Flow** im ersten Halbjahr **branchenbedingt saisonal** beeinflusst
- **Verbesserte Cash Flow Generierung (+ CHF 51 Mio.):**
 - **Erhöhtes EBIT**
 - **Positive Entwicklung des NWC** insbesondere durch verbessertes Lieferanten-Management³⁾
- **Weiteres Aufwärtspotenzial** durch verstärkten Fokus auf **Reduktion der Vertragsvermögenswerte** und **Erhöhung von Vertragsverbindlichkeiten** aus steigendem Geschäftsvolumen
- Over-the-cycle, weiter steigende FCF-Conversion angestrebt

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) Inkl. u.a. Ergebnis aus ARGEn und Anlagevermögen; 2) Exkl. CHF 175 Mio. Investitionen in kurzfristige Festgeldanlagen aus der Ersatzanleihe (HY1.25) und exkl. CHF 125 Mio. Desinvestitionen in kurzfristige Festgeldanlagen aus der Ersatzanleihe (HY1.26); 3) Bezieht sich auf noch nicht fakturierte oder freigegebene Auftragskosten für erhaltene projektspezifische Leistungen von Lieferanten und Dritteleistern

GESTEIGERTE IMMOBILIENINVESTITIONEN, UM ZUKÜNFTIGE ERTRÄGE ZU SICHERN

Aktiven (verkürzt)

CHF Mio.

	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
Flüssige Mittel	376,6	533,0	272,0
Kurzfristige Festgeldanlagen	0,0	125,0	175,0
Immobilien­geschäfte	193,9	190,1	171,8
Weitere Positionen im Umlaufvermögen	1'490,4	1'301,9	1'503,1
Total Umlaufvermögen	2'060,9	2'150,1	2'121,9
Goodwill	316,9	318,4	318,9
Nutzungsrechte aus Leasing	153,7	147,2	152,4
Sachanlagen mit Neubewertungsmodell	52,7	54,7	63,9
Weitere Positionen im Anlagevermögen	642,5	656,6	627,8
Total Anlagevermögen	1'165,8	1'176,8	1'162,9
Total Aktiven	3'226,7	3'326,9	3'284,8
Total Aktiven exkl. Festgeldanlage	3'226,7	3'201,9	3'109,8

- Im Jahresvergleich gestiegene **Flüssige Mittel** u.a. wegen verbesserter Free Cash Flow Generierung
- **NWC- und Nachtrags-Management** bleiben zentral
- **Goodwillveränderung** einzig aufgrund von FX-Translationseffekten
- **Bilanzsumme (exkl. Festgeldanlage) ist im Jahresvergleich gestiegen** u.a. wegen:
 - Erhöhten flüssigen Mitteln
 - Gesteigerten Immobilien­geschäften
 - Höherer Beteiligung an assoziierten Unternehmen wegen Ergebnisbeitrag von Cham Swiss Properties
 - Aktivierungspflicht der **Vorsorgeaktiven** aufgrund der Überdeckung der Implenia Vorsorgeeinrichtung (IAS 19)

Anmerkung: Differenzen durch Rundung

EIGENKAPITALQUOTE UND NET DEBT IM JAHRESVERGLEICH UM 2,2 PROZENTPUNKTE ERHÖHT BZW. UM CHF 80 MILLION ABGENOMMEN

Passiven (verkürzt)

CHF Mio.

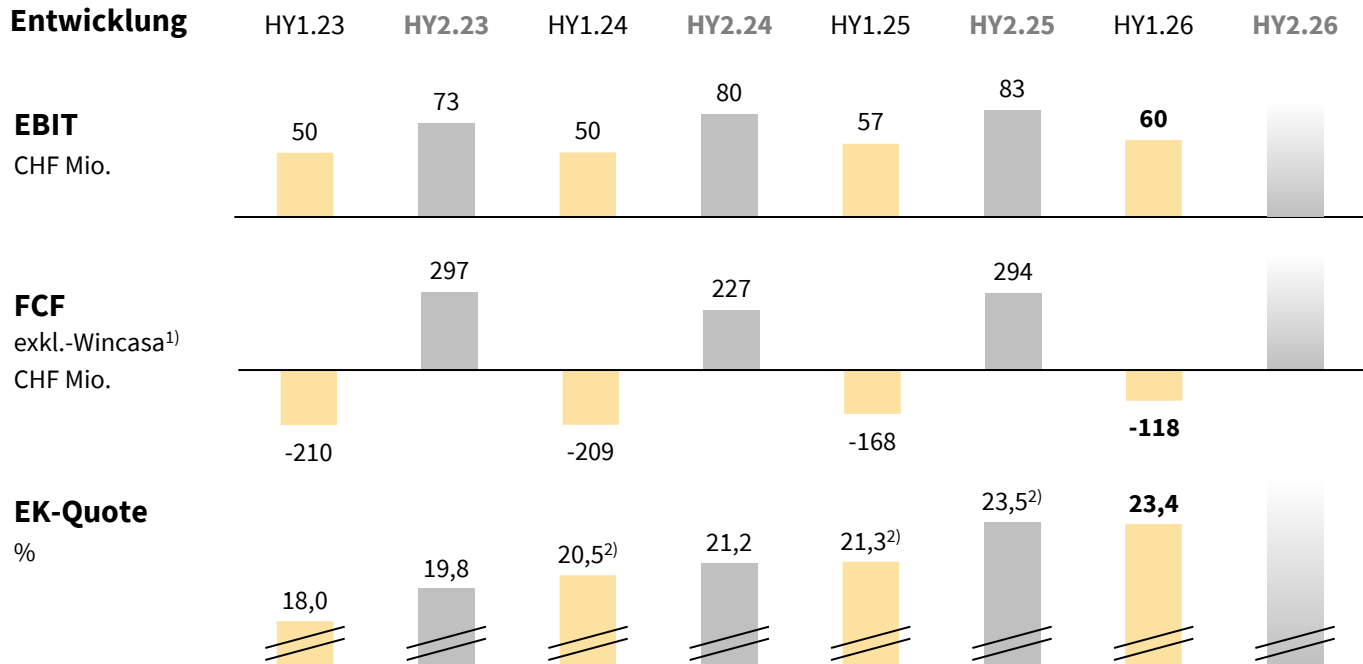
	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
Verbindlichkeiten aus Leistungen	1'014,5	975,0	858,3
Anderes kurzfristiges Fremdkapital	630,4	767,6	1'148,1
Total kurzfristiges Fremdkapital	1'645,0	1'742,6	2'006,5
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	704,6	709,3	508,5
Anderes langfristiges Fremdkapital	121,9	121,7	108,9
Total langfristiges Fremdkapital	826,5	831,0	617,4
Total Eigenkapital	755,3	753,3	661,0
Total Passiven	3'226,7	3'326,9	3'284,8
Eigenkapitalquote	23,4%	22,6%	20,1%
Eigenkapitalquote exkl. Festgeldanlage	23,4%	23,5%	21,3%

- **Verbindlichkeiten aus Leistungen erhöht** aufgrund von verbessertem Lieferanten-Management¹⁾ (keine Erhöhung der Kreditoren)
- Anderes **kurzfristiges Fremdkapital reduziert** wegen tieferen kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten und Vertragsverbindlichkeiten
- **Net Debt** hat im Jahresvergleich um **CHF 80 Mio. abgenommen**
- **Eigenkapitalquote** um **2,2 Prozentpunkte erhöht**

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) Bezieht sich auf Erhöhung von Auftragskosten auf vergangene Leistungen von Lieferanten und Drittleistern

NACHHALTIGE FINANZIELLE ENTWICKLUNG IN DEN LETZTEN JAHREN

Entwicklung



- Implenia erzielt ein **konstant steigendes EBIT**, auch im branchenbedingt schwächeren ersten Halbjahr
- Stark saisonal beeinflusster Free Cash Flow. **Jeweils stark positive Cash Flows im zweiten Halbjahr**
- **Eigenkapitalquote stetig verbessert**
- Implenia erwartet **aufgrund des starken operativen Geschäfts eine langfristig positive finanzielle Entwicklung**

Anmerkung: Differenzen durch Rundung; 1) FCF exkl. bezahlter Kaufpreis Wincasa in HY1.23 und HY1.24; 2) Eigenkapitalquote bereinigt um CHF 125 Mio. (für HY1.24 und HY2.25) bzw. CHF 175 Mio. (für HY1.25) Investitionen in kurzfristige Festgeldanlagen aus den jeweiligen neuen Ersatzanleihen



Implenia

AUSBLICK

GUIDANCE BESTÄTIGT: IMPLenia STREBT WEITERHIN EINE STEIGERUNG DER OPERATIVEN ERGEBNISSE AN

2026

Betriebsergebnis (EBIT)

CHF

~150 Mio.

vor ausserordentlichen

CHF 10–20 Mio.

Wachstumsinvestitionen

ab 2027

Betriebsergebnis (EBIT)

CHF

>150 Mio.

Kurz- bis mittelfristig

Umsatzerhöhung

bis zu CHF 1 Mrd.

Eigenkapitalquote

25%

EBIT-Marge

4,5%

ZIELE

A photograph of three construction workers wearing orange safety jackets and helmets. The worker in the center is smiling and looking towards the camera, holding a set of blueprints. The other two workers are seen from the back, also wearing orange gear with the 'Implenia' logo visible. The background is a blurred construction site.

IMPLENIA WÄCHST MIT DIFFERENZIIERTEM ANGEBOT

JAHRESERGEBNIS 2026

3. März 2027

GENERALVERSAMMLUNG

31. März 2027

INVESTOREN

Luca Rossi, Head Investor Relations
ir@implenia.com, +41 58 474 35 04

MEDIEN

Silvan Merki, Chief Communications Officer
communication@implenia.com, +41 58 474 74 77

TERMINE UND KONTAKTE

A photograph of three construction workers wearing orange safety jackets and helmets. The worker in the center is smiling at the camera, while the two workers on either side have their backs to the camera. The background is a blurred construction site.

IMPLENIA WÄCHST MIT DIFFERENZIIERTEM ANGEBOT



Implenia

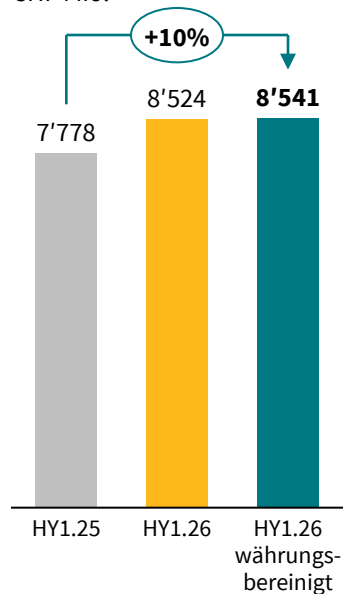
DANKE!

Implenia

FREMDWÄHRUNGSEINFLÜSSE RELATIV GERING – VERHÄLTNISMÄSSIG GRÖSSTER EINFLUSS AUF DEN UMSATZ

Auftragsbestand

CHF Mio.



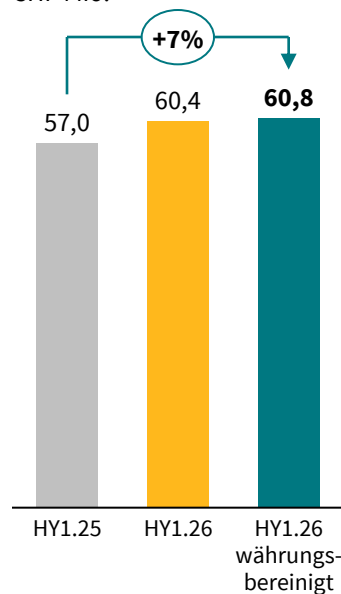
Umsatz

CHF Mio.



EBIT

CHF Mio.



- **Fremdwährungseffekte leicht negativ**, geringer als in den Vorjahren
- Weiterhin **kaum FX-Transaktionseffekte**, aufgrund natural hedging, in operativen Einheiten. **Translationseffekte** im HY1.26 vernachlässigbar

Anmerkung: Differenzen durch Rundung

→ Währungsbereinigte Veränderung

WÄHRUNG MIT VERHÄLTNISMÄSSIG GERINGEM EINFLUSS

Implenia Gruppe

Auftragsbestand

CHF Mio.



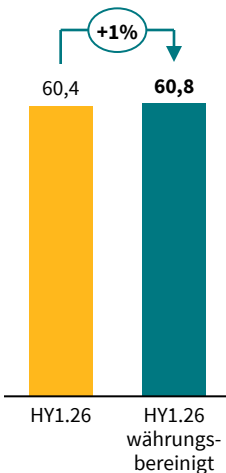
Umsatz

CHF Mio.



EBIT

CHF Mio.



Division Buildings

Auftragsbestand

CHF Mio.



Umsatz

CHF Mio.



EBIT

CHF Mio.



Anmerkung: Differenzen durch Rundung

WÄHRUNG MIT VERHÄLTNISMÄSSIG GERINGEM EINFLUSS

Division Civil Engineering

Auftragsbestand

CHF Mio.



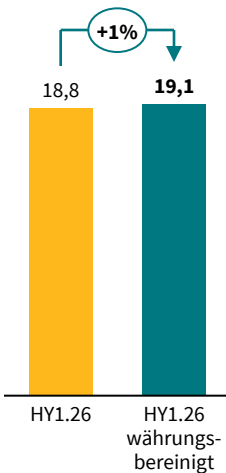
Umsatz

CHF Mio.



EBIT

CHF Mio.



Division Service Solutions

Auftragsbestand

CHF Mio.



Umsatz

CHF Mio.



EBIT

CHF Mio.



Anmerkung: Differenzen durch Rundung

Slide 1: Rock Capital Group GmbH

Slide 4 (unten rechts) und **Slide 12** (unten Mitte): GBG / Foto: Johannes Vogt

Slide 6 (ganz unten): heinlewischer/dkfz

Slide 7: Thomas Martens (oben)

Slide 8: Spillmann Echle (oben links), Universität Basel (oben Mitte), Bolles + Wilson GmbH & Co KG, Münster (oben rechts), JBR Architekten (unten links), Fehlmann Architectes, Morges (unten Mitte)

Slide 9: DB InfraGO AG/ DEGES (unten)

Slide 10: Deutsche Bahn (oben links), Frutiger (oben Mitte), Deutsche Bahn AG / Fritz Stoiber Productions GmbH (oben rechts), Kanozi Arkitekter (unten links), Nightnurse Images (unten Mitte), Die Autobahn GmbH des Bundes/Hajo Dietz (unten rechts)

Slide 11: Staab Architekten GmbH (oben), Radek Brunecky (unten)

Slide 12: geising + böker gmbh, Hamburg (oben links), Tschudin Urech Bolt (oben Mitte), Flughafen München (oben rechts), Shopping Arena (unten links),

Slide 13: Infra Suisse (links)

Slide 16: Jardins en Ville (oben), Taufik Kenan (unten)

Slide 22: Maybaum AG

Alle weiteren Bilder: Implenia

COPYRIGHTS

Diese Präsentation wurde ausschliesslich zu Informationszwecken erstellt und soll allgemeine Informationen über Implenla, ihre Geschäftstätigkeiten und ihre Marktpositionierung vermitteln. Die hierin enthaltenen Informationen stammen aus Quellen, die als zuverlässig erachtet werden; Implenla gibt jedoch weder ausdrücklich noch stillschweigend eine Zusicherung oder Gewährleistung hinsichtlich der Genauigkeit, Vollständigkeit oder Richtigkeit der in dieser Präsentation enthaltenen Informationen ab.

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen. Solche Aussagen lassen sich anhand von Begriffen wie „potenziell“, „kann“, „wird“, „plant“, „könnte“, „würde“, „erwartet“, „geht davon aus“, „sieht vor“, „glaubt“, „verpflichtet“ oder ähnlichen Ausdrücken oder durch ausdrückliche oder implizite Erörterungen zukünftiger Entwicklungen, Projekte, Verträge, Märkte, Ergebnisse oder der finanziellen Leistung von Implenla gekennzeichnet.

Diese zukunftsgerichteten Aussagen basieren auf aktuellen Erwartungen, Annahmen und Einschätzungen der Geschäftsleitung hinsichtlich zukünftiger Ereignisse und Entwicklungen und unterliegen bekannten und unbekannten Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Erfolge wesentlich von den in solchen Aussagen ausgedrückten oder implizierten abweichen.

Zu diesen Risiken und Unsicherheiten zählen unter anderem die allgemeine Wirtschaftslage, Entwicklungen auf den relevanten Bau- und Immobilienmärkten (einschliesslich Nachfrage- und Preistrends), Änderungen der rechtlichen Rahmenbedingungen, Risiken bei der Projektdurchführung, die Verfügbarkeit und die Kosten von Ressourcen (einschliesslich Personal und Material), Entwicklungen bei Kunden und Geschäftspartnern, finanzielle Risiken sowie weitere Faktoren, die ausserhalb des Einflussbereichs von Implenla liegen.

Es kann nicht garantiert werden, dass die in dieser Präsentation beschriebenen Erwartungen, Prognosen oder Ziele erreicht werden oder dass Projekte und Initiativen wie geplant umgesetzt werden oder sich als wirtschaftlich erfolgreich erweisen.

Implenla stellt die Informationen in dieser Präsentation zum Zeitpunkt ihrer Veröffentlichung zur Verfügung und übernimmt keine Verpflichtung, zukunftsgerichtete Aussagen aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen zu aktualisieren oder zu revidieren.

Diese Präsentation stellt weder eine rechtliche, finanzielle, Anlage- noch sonstige professionelle Beratung dar, noch stellt sie ein Angebot zum Verkauf oder eine Aufforderung zum Kauf von Wertpapieren oder anderen Instrumenten dar. Die Empfänger sollten ihre eigene unabhängige Bewertung vornehmen und angemessene professionelle Beratung einholen, bevor sie sich auf die hierin enthaltenen Informationen verlassen.

DISCLAIMER